

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea de Vest din Timișoara
1.2 Facultatea	Facultatea de Economie și de Administrare a Afacerilor
1.3 Departamentul	Departamentul de Drept Privat
1.4 Domeniul de studii	Drept
1.5 Ciclul de studii	Master
1.6 Programul de studii / Calificarea	Drept

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Dreptul contractelor profesionale						
2.2 Titularul activităților de curs	Lector.univ.dr. Florina popa						
2.3 Titularul activităților de seminar	Lector.univ.dr. Florina Popa						
2.4 Anul de studiu	I	2.5 Semestrul	I	2.6 Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	DI

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	42	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp:					Ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					41
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					28
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					14
Tutoriat					14
Examinări					10
Alte activități: pregătire examinare finală					-
3.7 Total ore studiu individual		83			
3.8 Total ore pe semestru		125			
3.9 Numărul de credite		5			

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	•
4.2 de competențe	•

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	•
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	•

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none"> • Cunoașterea aprofundată a teoriei generale a obligațiilor asumate în raporturile juridice dintre profesioniști • Cunoașterea și înțelegerea particularităților principalelor contracte profesionale • Analiza doctrinei și jurisprudenței în materia dreptului contractelor profesionale • Deprinderea cu modalitatea de interpretare și raționament juridic necesare soluționării corecte a aplicațiilor practice
-------------------------	---

Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none"> Nu este cazul
-------------------------	---

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> Cunoașterea aprofundată a teoriei generale a contractelor încheiate între profesioniști, precum și a principalelor contracte speciale în reglementarea Codului civil,
7.2 Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> Înțelegerea elementelor de distincție și particularitate a contractelor profesionale Cunoașterea noțiunilor specifice dreptului contractelor profesionale Aprofundarea principalelor contracte speciale încheiate în raporturile dintre profesioniști Deprinderea masteranzilor cu soluționarea unor probleme de drept litigioase, bazate pe studiul cazuistic

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
1. Noțiuni generale și formarea contractelor între profesioniști: 1.1. Specificul raporturilor juridice în care sunt parte profesioniștii; 1.2.1. Noțiunea de profesionist; 1.2.2. Noțiunea de întreprindere/exploatare a unei întreprinderi; 1.3. Clasificarea contractelor după criteriul formării lor; 1.3.1. Contracte cadru; 1.3.2. Contracte de adeziune 1.4. Încheierea contractelor profesionale 1.4.1. Etapa precontractuală/Negocierea contractelor profesionale 1.4.2. Oferta 1.4.3. Acceptarea ofertei	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	4 ore

<p>2.Efectele contractelor 2.1.Aspecte particulare privind determinarea conținutului contractelor profesionale; 2.1.1. Clauza de fuziune 2.1.2. Clauzele standard 2.1.3. Clauzele neuzuale 2.2. Forța obligatorie a contractului 2.2.1.Teoria impreviziunii 2.2.2.Irevocabilitatea contractului 2.3. Efectele contractului față de terți</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>4 ore</p>
<p>3.Executarea contractelor între profesioniști:: 3.1. Principiile executării contractului; 3.2. Plata; 3.3. Remedii în caz de neexecutare a contractului; 3.3.1.Termen suplimentar de executare a contractului 3.3.2.Excepția de neexecutare a contractului 3.4.Executarea silită în natură a contractului</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>4 ore</p>
<p>4. Încetarea contractului și răspunderea contractuală 4.1.Noțiune și considerente generale 4.2.Rezoluțiunea contractelor 4.2.1.Regimul juridic al rezoluțiunii 4.2.2.Rezoluțiunea judiciară 4.2.3.Rezoluțiunea unilaterală 4.2.4.Rezoluțiunea convențională 4.3.Rezilierea contractelor 4.4.Imposibilitatea fortuită de executare 4.5.Riscul contractului 4.6.Condițiile răspunderii contractuale 4.7.Remediul contractual al executării prin echivalent 4.8.Evaluarea daunelor-interese</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>4 ore</p>
<p>5. Contractul de vânzare-cumpărare 5.1. Noțiuni generale; 5.2. Condiții de validitate specifice; 5.3. Efectele contractului de vânzare-cumpărare; 5.3.1.Obligațiile vânzătorului 5.3.2.Obligațiile cumpărătorului 5.4. Varietăți de vânzare</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>4 ore</p>
<p>6.Contractul de furnizare: 6.1. Noțiuni generale și delimitarea față de vânzare-cumpărare; 6.2.Cerințe particulare de validitate 6.3. Efectele contractului de furnizare 6.3.1.Obligațiile furnizorului 6.3.2.Obligațiile beneficiarului 6.4.Subcontractarea și încetarea contractului de furnizare</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>1 oră</p>

7. Contractul de locațiune: 7.1. Noțiuni generale 7.2. Condiții de validitate specifice 7.3. Efectele contractului de locațiune 7.3.1. Obligațiile locatorului 7.3.2. Obligațiile locatarului 7.4. Sublocațiunea și cesiunea locațiunii 7.5. Încetarea contractului de locațiune	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	2 ore
8. Contractul de antrepriză: 8.1. Noțiuni generale 8.2. Condiții de validitate specifice 8.3. Efectele contractului de antrepriză 8.3.1. Obligațiile antreprenorului 8.3.2. Obligațiile beneficiarului 8.4. Încetarea contractului de antrepriză	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	2 ore
9. Contractul de mandat: 9.1. Noțiuni generale; 9.2. Mandatul cu reprezentare 9.2.1. Formarea contractului de mandat 9.2.2. Efectele contractului de mandat 9.2.3. Încetarea contractului de mandat 9.3. Mandatul fără reprezentare 9.3.1. Elemente specifice; 9.4. Contractul de consignație 9.5. Contractul de expediție 9.6. Contractul de comision	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	1 oră
10. Contractul de agenție și contractul de intermediere 10.1. Noțiuni generale 10.2. Particularitățile contractului de agenție 10.2.1. Exclusivitatea 10.2.3. Clauza de neconcurență 10.3. Delimitarea față de alte contracte 10.4. Efectele contractului de agenție 10.5. Încetarea contractului de agenție 10.6. Noțiuni generale 10.7. Condiții de validitate specifice 10.8. Efectele contractului de intermediere 10.8.1. Obligațiile intermediarului 10.8.2. Obligațiile clientului 10.9. Încetarea contractului de intermediere	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	1 oră
11. Contractul de franciză, contractul de leasing și contractul de factoring		1 oră

11.1.Contractul de franciză 11.1.1.Noțiuni generale și diferite tipuri de franciză 11.1.2. Încheierea contractului de franciză și efectele contractului de franciză 11.1.3.Încetarea contractului de franciză 11.2.Contractul de leasing 11.2.1.Noțiuni generale și diferite tipuri de leasing 11.2.2. Încheierea și efectele contractului de leasing 11.2.3.Încetarea contractului de leasing 11.3.Contractul de factoring 11.3.1.Noțiuni generale și natură juridică 11.3.2. Încheierea și efectele contractului de factoring 11.3.3.Încetarea contractului de factoring		
8.2 Seminar / laborator	Metode de predare	Observații
1.Formarea, efectele și executarea contractelor între profesioniști,	Aplicații practice	3 ore
2. Încetarea contractului între profesioniști și răspunderea contractuală	Aplicații practice	3 ore
3. Contractul de vânzare-cumpărare și contractul de furnizare	Aplicații practice	3 ore
4. Contractul de locațiune și contractul de antrepriză:	Aplicații practice	3 ore
5. Contractul de mandat, contractul de agenție și contractul de intermediere	Aplicații practice	2 ore
Bibliografie: Andreea-Teodora Stănescu - Drept comercial. Contracte profesionale, Editura Hamangiu 2017 Viorel Găină, Contracte aferente exploatării întreprinderii comerciale, Ed. C.H. Beck, București, 2017 Gheorghe Piperea, Contracte și obligații comerciale, Ed. C.H. Beck, București, 2019; Liviu Stănciulescu, Vasile Nemeș, Dreptul contractelor civile și comerciale, în reglementarea Noului Cod civil, editura Hamangiu, 2013 Gheorghe Piperea, Introducere în dreptul contractelor profesionale, Editura C.H.Beck, 2011 Bazil Oglindă, Dreptul afacerilor. Teoria generală. Contractul, Editura Universul Juridic, 2012		

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- dobândirea de către masteranzi a unui nivel optim de cunoștințe și competențe profesionale, care să le permită transpunerea în activitatea practică a principalelor instrumente juridice care fundamentează raporturile între profesioniști

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Se verifică îndeplinirea de către fiecare student a standardelor minime de performanță	Examenul oral constă în două subiecte teoretice și o aplicație practică.	90%
10.5 Seminar / laborator	Se verifică îndeplinirea de către fiecare student a standardelor minime de performanță	Notarea activității curente – masteranzii vor realiza fiecare câte un referat în care vor trata un contract încheiat între profesioniști, sau o altă instituție din tematica prezentului curs.	10%
10.6 Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Cunoașterea particularităților dreptului contractelor profesionale în raport cu dreptul comun al contractelor ➤ Cunoașterea principalelor instrumentelor juridice utilizate în raporturile dintre profesioniști 			

11. Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online

Platforma de e-learning utilizată	Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată	Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare	Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital
Moodle / Google Classroom			
Moodle	Google Meet	Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă / smartphone conectate la internet, care permit accesul pe platforma de e-learning utilizată, precum și instalarea aplicației de video-conferință folosite. În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de e-learning utilizată se va face	https://elearning.e-uvt.ro/

		exclusiv de pe contul instituțional (prenume.numeanul nașterii@e- uvt.ro).	
--	--	--	--

Data completării
15.09.2020

Semnătura tit. de curs
Lector univ. dr. Florina
Popa

Semnătura tit. de seminar
Lector univ. dr. Florina Popa

Data avizării în
catedră/departament
23.09.2020

Semnătura șefului
catedrei/departamentului
Conf. dr. Florin I. Mangu