

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA DE VEST TIMIȘOARA
1.2 Facultatea / Departamentul	DE DREPT
1.3 Catedra	DEPARTAMENTUL DE DREPT PRIVAT
1.4 Domeniul de studii	DREPT
1.5 Ciclul de studii	LICENȚĂ
1.6 Programul de studii / Calificarea	DREPT

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	DREPT COMERCIAL II DD4873						
2.2 Titularul activităților de curs	Prof. Dr. Lucian BERCEA						
2.3 Titularul activităților de seminar	Conf. Dr. Sergiu POPOVICI, Lect. Dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU						
2.4 Anul de studiu	IV	2.5 Semestrul	II	2.6 Tipul de evaluare	EX	2.7 Regimul disciplinei	OB

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					60
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					25
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					30
Tutoriat					-
Examinări					4
Alte activități.....					-
3.7 Total ore studiu individual		119			
3.8 Total ore pe semestru		175			
3.9 Numărul de credite		7			

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	Disciplina se studiază subsecvent disciplinelor de drept civil (Partea generală; Persoanele; Drepturile reale; Obligațiile I și II; Contractele speciale) și primei părți a disciplinei de Drept comercial.
4.2 de competențe	Nu este cazul.

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	Videoproiecție
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	Videoproiecție

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ol style="list-style-type: none"> 1. Analiza caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial. 2. Însușirea conceptelor și a terminologiei specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 3. Înțelegerea principiilor și a regulilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 4. Aplicarea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 5. Capacitatea prevenirii și a soluționării litigiilor specifice circuitului comercial.
Competențe transversale	Dezvoltarea capacității de reflexie critică și constructivă asupra consecințelor sociale și etice ale activității economice și perfecționarea capacității de muncă în medii economico-sociale complexe și în condiții de autonomie decizională.

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Cunoașterea și utilizarea adecvată a conceptelor specifice dreptului comercial, precum și a principiilor și a regulilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.
7.2 Obiectivele specifice	<ol style="list-style-type: none"> 1. Explicarea și interpretarea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 2. Cunoașterea caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial. 3. Elaborarea și evaluarea contractelor din circuitul comercial. 4. Soluționarea unor cazuri practice implicând instituții de drept comercial. 5. Înțelegerea importanței respectării normelor dreptului comercial de către profesioniștii care desfășoară activități economice și ceilalți participanți la circuitul comercial.

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații tematice
<i>Partea I. OBLIGAȚIILE ÎN ACTIVITATEA ECONOMICĂ</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> 1. Concept. Caracteristici 2. Izvoarele obligațiilor. Încheierea contractelor. Proba contractelor. Efectele contractelor. Reprezentarea. Cesiunea și încetarea contractelor. Categoriile de contracte. Contractul-cadru. Contractul de adeziune. Contractele dintre profesioniști

		<p>și consumatori. Particularități</p> <p>3. Modalitățile obligațiilor. Particularități</p> <p>4. Obligațiile complexe. Particularități</p> <p>5. Executarea obligațiilor. Particularități</p> <p>6. Transmisiunea și transformarea obligațiilor. Particularități</p> <p>7. Stingerea obligațiilor. Particularități</p>
<i>Partea a II-a. CONTRACTELE SPECIALE ÎN ACTIVITATEA ECONOMICĂ</i>	Prelegere	<p>1. Contractele translativ de proprietate și contractele translativ de drepturi asimilabile acestora în activitatea economică. Vânzarea. Leasingul. Furnizarea. Reportul. Antrepriza</p> <p>2. Contractele de reprezentare și intermediere și contractele asimilabile acestora în activitatea economică. Mandatul. Comisionul. Consignația. Expediția. Agenția. Intermedierea. Franciza</p> <p>3. Contractele privind finanțarea activității economice. Contractele bancare: contul bancar curent, depozitul bancar, creditul bancar</p> <p>4. Alte contracte incidente în activitatea economică. Transportul. Asigurarea</p> <p>5. Contracte nenumite în activitatea economică</p>
<i>Partea a III-a. TITLURILE DE VALOARE</i>	Prelegere	<p>1. Concept. Clasificare. Trăsături</p> <p>2. Cambia</p> <p>3. Biletul la ordin</p> <p>4. Cecul</p>
<i>Partea a IV-a. PROCEDURA INSOLVENȚEI</i>	Prelegere	<p>1. Concepte relevante. Principii</p> <p>2. Proceduri de prevenire a insolvenței</p> <p>3. Condițiile aplicării procedurii insolvenței</p> <p>4. Participanții la procedura insolvenței</p> <p>5. Desfășurarea procedurii insolvenței. (I) Cererile introductive. Deschiderea procedurii. Efectele deschiderii procedurii. Primele măsuri</p> <p>6. Desfășurarea procedurii insolvenței. (II) Reorganizarea</p> <p>7. Desfășurarea procedurii insolvenței. (III) Falimentul</p> <p>8. Desfășurarea procedurii insolvenței. (IV) Mijloacele juridice pentru reîntregirea patrimoniului debitorului insolvent</p> <p>9. Închiderea procedurii insolvenței</p>

Bibliografie obligatorie:

1. L. Bercea, *Drept comercial II. Note de curs*, Timișoara, 2019
2. St. D. Cărpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

Bibliografie alternativă:

1. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
2. Gh. Piperea, *Introducere în dreptul contractelor profesionale*, Ed. CH Beck, București, 2011
3. S. Angheni, *Raporturile juridice dintre profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2014

Bibliografie complementară:

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 1994
3. L. Bercea (ed.), *Contractele nenumite în afaceri*, Ed. Universul Juridic, București, 2017
4. R. Bufan (coord.), *Tratat practic de insolvență*, Ed. Hamangiu, București, 2014
5. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
6. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

8.2 Seminar/laborator	Metode de predare
1. Formarea contractelor comerciale. Particularități	Dezbateri pe bază de referate
2. Efectele contractelor comerciale. Particularități	Dezbateri pe bază de referate
3. Contractele dintre profesioniști și consumatori	Dezbateri pe bază de referate
4. Vânzarea	Dezbateri pe bază de referate
5. Leasingul	Dezbateri pe bază de referate
6. Antrepriza	Dezbateri pe bază de referate
7. Reprezentarea în afaceri	Dezbateri pe bază de referate
8. Intermedierea în afaceri	Dezbateri pe bază de referate
9. Finanțarea afacerilor. Creditul bancar	Dezbateri pe bază de referate
10. Titlurile de credit	Dezbateri pe bază de referate
11. Deschiderea procedurii insolvenței	Dezbateri pe bază de referate
12. Reorganizarea	Dezbateri pe bază de referate
13. Falimentul	Dezbateri pe bază de referate
14. Mijloacele juridice pentru reîntregirea patrimoniului debitorului insolvent	Dezbateri pe bază de referate

Bibliografie obligatorie:

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2019
2. St. D. Cărpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

Bibliografie alternativă:

1. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
2. Gh. Piperea, *Introducere în dreptul contractelor profesionale*, Ed. CH Beck, București, 2011

3. S. Angheni, *Raporturile juridice dintre profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2014

Bibliografie complementară:

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex. București, 1994
3. L. Bercea (ed.), *Contractele nenumite în afaceri*, Ed. Universul Juridic, București, 2017
4. R. Bufan (coord.), *Tratat practic de insolvență*, Ed. Hamangiu, București, 2014
5. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
6. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Conținutul disciplinei este în concordanță cu cel al disciplinelor similare predate la facultățile de drept de prestigiu din țară și din străinătate.

Cunoștințele și competențele acumulate în cadrul disciplinei se bucură de recunoaștere la nivelul profesiilor juridice, al asociațiilor profesionale și al angajatorilor reprezentativi.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Cunoașterea materiei	Examen scris (test-grilă eliminatoriu) + examen oral	90%
	Exprimare corectă		
10.5 Seminar / laborator	Cunoașterea materiei		10%
	Participare la dezbateri		
	Prezentare de referate		
10.6 Standard minim de performanță			
• Obținerea a cel puțin nota 5 (cinci)			

Data
completării
15.09.2020

Semnătura titularului de curs
Prof. dr. Lucian BERCEA

Semnătura titularului de seminar
Lect. dr. Sergiu POPOVICI
Lect. dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU

Data avizării în departament
21.09.2020

Semnătura directorului departamentului
Conf. dr. Florin I. MANGU