

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

|                                       |                                 |
|---------------------------------------|---------------------------------|
| 1.1 Instituția de învățământ superior | UNIVERSITATEA DE VEST TIMIȘOARA |
| 1.2 Facultatea / Departamentul        | DE DREPT                        |
| 1.3 Catedra                           | DEPARTAMENTUL DE DREPT PRIVAT   |
| 1.4 Domeniul de studii                | DREPT                           |
| 1.5 Ciclul de studii                  | LICENȚĂ                         |
| 1.6 Programul de studii / Calificarea | DREPT                           |

### 2. Date despre disciplină

|  |                                  |               |    |                       |    |                         |    |
|--|----------------------------------|---------------|----|-----------------------|----|-------------------------|----|
| 2.1 Denumirea disciplinei              | DREPT COMERCIAL II               |               |    |                       |    |                         |    |
| 2.2 Titularul activităților de curs    | Prof. Dr. Lucian BERCEA          |               |    |                       |    |                         |    |
| 2.3 Titularul activităților de seminar | Lect. Dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU |               |    |                       |    |                         |    |
| 2.4 Anul de studiu                     | IV                               | 2.5 Semestrul | II | 2.6 Tipul de evaluare | EX | 2.7 Regimul disciplinei | OB |

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

|   |    |                    |    |                       |            |
|---|----|--------------------|----|-----------------------|------------|
| 3.1 Număr de ore pe săptămână   | 4  | din care: 3.2 curs | 2  | 3.3 seminar/laborator | 2          |
| 3.4 Total ore din planul de învățământ  | 56 | din care: 3.5 curs | 28 | 3.6 seminar/laborator | 28         |
| <b>Distribuția fondului de timp:</b>  |    |                    |    |                       | <b>ore</b> |
| Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe                                   |    |                    |    |                       | 60         |
| Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren |    |                    |    |                       | 17         |
| Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri                       |    |                    |    |                       | 17         |
| Tutoriat  |    |                    |    |                       | 14         |
| Examinări   |    |                    |    |                       | 30         |
| Alte activități.....  |    |                    |    |                       | -          |
| <b>3.7 Total ore studiu individual</b>  |    | <b>94</b>          |    |                       |            |
| <b>3.8 Total ore pe semestru</b>  |    | <b>150</b>         |    |                       |            |
| <b>3.9 Numărul de credite</b>   |    | <b>6</b>           |    |                       |            |

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

|                   |   |
|-------------------|---|
| 4.1 de curriculum | Disciplina se studiază subsecvent disciplinelor de drept civil (Partea generală; Persoanele; Drepturile reale; Obligațiile I și II; Contractele speciale) și primei părți a disciplinei de Drept comercial. |
| 4.2 de competențe | Nu este cazul.  |

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

|  |                |
|--|----------------|
| 5.1 de desfășurare a cursului                  | Videoproiecție |
| 5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului | Videoproiecție |

## 6. Competențele specifice acumulate

|                         |  |
|-------------------------|--|
| Competențe profesionale | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Analiza caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial.</li> <li>2. Însușirea conceptelor și a terminologiei specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>3. Înțelegerea principiilor și a regulilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>4. Aplicarea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>5. Capacitatea prevenirii și a soluționării litigiilor specifice circuitului comercial.</li> </ol> |
| Competențe transversale | Dezvoltarea capacității de reflexie critică și constructivă asupra consecințelor sociale și etice ale activității economice și perfecționarea capacității de muncă în medii economico-sociale complexe și în condiții de autonomie decizională.  |

## 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

|                                       |  |
|---------------------------------------|--|
| 7.1 Obiectivul general al disciplinei | Cunoașterea și utilizarea adecvată a conceptelor specifice dreptului comercial, precum și a principiilor și a regulilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.  |
| 7.2 Obiectivele specifice             | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Explicarea și interpretarea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>2. Cunoașterea caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial.</li> <li>3. Elaborarea și evaluarea contractelor din circuitul comercial.</li> <li>4. Soluționarea unor cazuri practice implicând instituții de drept comercial.</li> <li>5. Înțelegerea importanței respectării normelor dreptului comercial de către profesioniștii care desfășoară activități economice și ceilalți participanți la circuitul comercial.</li> </ol> |

## 8. Conținuturi

| 8.1 Curs  | Metode de predare/nr. de ore | Observații tematice   |
|---|------------------------------|---|
| <i>Partea I. OBLIGAȚIILE ÎN ACTIVITATEA ECONOMICĂ</i> | Prelegere<br>8 ore           | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Concept. Caracteristici</li> <li>2. Izvoarele obligațiilor. Încheierea contractelor. Proba contractelor. Efectele contractelor. Reprezentarea. Cesiunea și încetarea contractelor. Categorii de contracte. Contractul-cadru. Contractul de adeziune. Contractele dintre profesioniști și consumatori. Particularități</li> <li>3. Modalitățile obligațiilor. Particularități</li> </ol> |

|   |                    |   |
|---|--------------------|---|
|   |                    | <p>4. Obligațiile complexe. Particularități</p> <p>5. Executarea obligațiilor. Particularități</p> <p>6. Transmisiunea și transformarea obligațiilor. Particularități</p> <p>7. Stingerea obligațiilor. Particularități</p>   |
| <i>Partea a II-a. CONTRACTELE SPECIALE ÎN ACTIVITATEA ECONOMICĂ</i> | Prelegere<br>8 ore | <p>1. Contractele translativ de proprietate și contractele translativ de drepturi asimilabile acestora în activitatea economică. Vânzarea. Leasingul. Furnizarea. Reportul. Antrepriza</p> <p>2. Contractele de reprezentare și intermediere și contractele asimilabile acestora în activitatea economică. Mandatul. Comisionul. Consignația. Expediția. Agenția. Intermedierea. Franciza</p> <p>3. Contractele privind finanțarea activității economice. Contractele bancare: contul bancar curent, depozitul bancar, creditul bancar</p> <p>4. Alte contracte incidente în activitatea economică. Transportul. Asigurarea</p> <p>5. Contracte nenumite în activitatea economică</p> |
| <i>Partea a III-a. TITLURILE DE VALOARE</i>                         | Prelegere<br>4 ore | <p>1. Concept. Clasificare. Trăsături</p> <p>2. Cambia</p> <p>3. Biletul la ordin</p> <p>4. Cecul</p>   |
| <i>Partea a IV-a. PROCEDURA INSOLVENȚEI</i>                         | Prelegere<br>8 ore | <p>1. Concepte relevante. Principii</p> <p>2. Proceduri de prevenire a insolvenței</p> <p>3. Condițiile aplicării procedurii insolvenței</p> <p>4. Participanții la procedura insolvenței</p> <p>5. Desfășurarea procedurii insolvenței. (I) Cererile introductive. Deschiderea procedurii. Efectele deschiderii procedurii. Primele măsuri</p> <p>6. Desfășurarea procedurii insolvenței. (II) Reorganizarea</p> <p>7. Desfășurarea procedurii insolvenței. (III) Falimentul</p> <p>8. Desfășurarea procedurii insolvenței. (IV) Mijloacele juridice pentru reîntregirea patrimoniului debitorului insolvent</p> <p>9. Închiderea procedurii insolvenței</p>                         |

**Bibliografie obligatorie:**

1. L. Bercea, *Drept comercial II. Note de curs*, Timișoara, 2019
2. St. D. Cârpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

**Bibliografie alternativă:**

1. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
2. Gh. Piperea, *Introducere în dreptul contractelor profesionale*, Ed. CH Beck, București, 2011
3. S. Angheni, *Raporturile juridice dintre profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2014

**Bibliografie complementară:**

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex. București, 1994
3. L. Bercea (ed.), *Contractele nenumite în afaceri*, Ed. Universul Juridic, București, 2017
4. R. Bufan (coord.), *Tratat practic de insolvență*, Ed. Hamangiu, București, 2014
5. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
6. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

| 8.2 Seminar/laborator/nr. de ore  |       | Metode de predare             |
|---|-------|-------------------------------|
| 1. Formarea contractelor comerciale. Particularități                            | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 2. Efectele contractelor comerciale. Particularități                            | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 3. Contractele dintre profesioniști și consumatori                              | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 4. Vânzarea   | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 5. Leasingul  | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 6. Antrepriza   | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 7. Reprezentarea în afaceri   | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 8. Intermedierea în afaceri   | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 9. Finanțarea afacerilor. Creditul bancar                                       | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 10. Titlurile de credit   | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 11. Deschiderea procedurii insolvenței  | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 12. Reorganizarea   | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 13. Falimentul  | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 14. Mijloacele juridice pentru reîntregirea patrimoniului debitorului insolvent | 2 ore | Dezbateri pe bază de referate |
| 2 ore   |       |                               |

**Bibliografie obligatorie:**

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2019
2. St. D. Cârpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

**Bibliografie alternativă:**

1. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
2. Gh. Piperea, *Introducere în dreptul contractelor profesionale*, Ed. CH Beck, București, 2011
3. S. Angheni, *Raporturile juridice dintre profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2014

## Bibliografie complementară:

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex. București, 1994
3. L. Bercea (ed.), *Contractele nenumite în afaceri*, Ed. Universul Juridic, București, 2017
4. R. Bufan (coord.), *Tratat practic de insolvență*, Ed. Hamangiu, București, 2014
5. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
6. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

## 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Conținutul disciplinei este în concordanță cu cel al disciplinelor similare predate la facultățile de drept de prestigiu din țară și din străinătate.

Cunoștințele și competențele acumulate în cadrul disciplinei se bucură de recunoaștere la nivelul profesiilor juridice, al asociațiilor profesionale și al angajatorilor reprezentativi.

## 10. Evaluare

| Tip activitate   | 10.1 Criterii de evaluare                        | 10.2 Metode de evaluare                                 | 10.3 Pondere din nota finală |
|--|--|---|------------------------------|
| 10.4 Curs  | Cunoașterea materiei<br>Exprimare corectă        | Examen scris<br>(test-grilă eliminatoriu) + examen oral | 90%                          |
| 10.5 Seminar / laborator   | Cunoașterea materiei<br>Participare la dezbateri |   | 10%                          |
|  | Prezentare de referate                           |   |                              |
| 10.6 Standard minim de performanță   |  |   |                              |
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Obținerea a cel puțin nota 5 (cinci)</li></ul> |  |   |                              |

## 11. Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online

| Platforma de e-learning utilizată   | Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată                | Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare  | Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital |
|---|---|---|--|
| Moodle / Google Classroom   |   |   |  |
| Platforma e-learning uvt<br><a href="https://elearning.e-uvt.ro/">https://elearning.e-uvt.ro/</a> | <a href="https://meet.google.com/">https://meet.google.com/</a> | Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă / smartphone | Platforma e-learning uvt<br><a href="https://elearning.e-uvt.ro/">https://elearning.e-uvt.ro/</a>  |

|  |  |   |  |
|--|--|---|--|
|  |  | conectate la internet, care permit accesul pe platforma de e-learning utilizată, precum și instalarea aplicației de video-conferință folosite. În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de e-learning utilizată se va face exclusiv de pe contul instituțional (prenume.numeanul <a href="mailto:nașterii@e-uvt.ro">nașterii@e-uvt.ro</a> ). |  |
|--|--|---|--|

Data  
completării  
15.09.2021

Semnătura titularului de curs  
Prof. dr. Lucian BERCEA

Semnătura titularului de seminar  
Lect. dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU

Data avizării în departament  
21.09.2021

Semnătura directorului departamentului  
conf. dr. Florin I. MANGU